



TTI
SUCCESS
INSIGHTS®

Osobní zájmy, postoje a hodnoty

Jiřina Vzorová

9-12-2013

TTI Success Insights Your Professional Assessment Solution!

TTI Success Insights Central & Eastern Europe LLC.

www.successinsights-cee.eu

Nánási út 5-7. A/30 H-1031 Budapest

(+36) 1 336 1057

info@successinsights-cee.eu



TTI SUCCESS INSIGHTS®
DISCOVER • ENGAGE • ADVANCE • PERFORM



O ČEM VAŠE ZPRÁVA VYPOVÍDÁ

Seznámení s osobním hodnotovým systémem druhého napomáhá pochopit důvody, PROČ někdo něco dělá. Pohled na jeho zkušenosti, reference, výchovu a vzdělání ukazuje, CO umí dělat, a studiem jeho chování zjistíme, JAK vystupuje v pracovním prostředí. Zpráva PIW měří intenzitu šesti základních postojů v teoretické, ekonomické, estetické, sociální, individualistické a tradiční rovině.

Osobní postoje spolupodmiňují lidské chování. Protože nemusí být patrné vždy na první pohled, bývají někdy označovány jako latentní motivátory. Tato zpráva si klade za cíl některé z těchto motivačních faktorů blíže osvětlit a dále rozvinout ty silné stránky, které si člověk na své pracoviště s sebou přináší.

Zpráva na základě vámi provedeného výběru analyzuje vaše preference u každého ze šesti postojů. Dva postoje, které jsou pro vás nejdůležitější (někdy mohou být až tři), motivují vaše jednání. Cítíte se dobře, pokud to, co říkáte, slyšíte a konáte, je v souladu s vámi preferovanými postoji.

Zpětná vazba, kterou v této části zprávy získáte, odráží u každého ze šesti základních postojů jeden ze tří možných stupňů intenzity.

- **INTENZÍVNÍ** (priorita 1 a 2): Zájmy, které vám přinášejí uspokojení a které potřebujete prožívat v rámci vaší pracovní činnosti nebo mimo ni. -
- **NEUTRÁLNÍ** (priorita 3 a 4): V této poloze, mezi pozitivní a neutrální rovinou, se nacházejí vaše zájmy podle toho, jaké další priority právě stojí v popředí vašeho života. Uspokojením preferovaných postojů (1 a 2) se význam těchto zájmů obvykle zvyšuje. -
- **INDIFERENTNÍ** (priorita 5 a 6): Nachází - li se váš postoj v této rovině, vaše zájmy se dostávají do polohy lhostejnosti.

STUPNĚ INTENZITY VAŠICH ZÁJMŮ A HODNOT

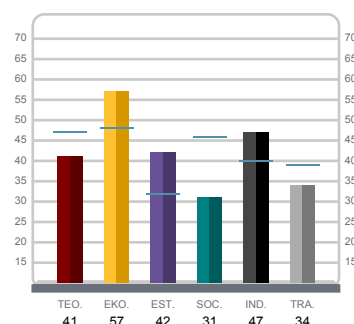
1	EKONOMICKÝ POSTOJ	intenzívní
2	INDIVIDUALISTICKÝ POSTOJ	intenzívní
3	ESTETICKÝ POSTOJ	neutrální
4	TEORETICKÝ POSTOJ	neutrální
5	TRADIČNÍ POSTOJ	indiferentní
6	SOCIÁLNÍ POSTOJ	indiferentní



EKONOMICKÝ POSTOJ

Ekonomická hodnota se týká charakteristického zájmu o peníze a vše užitečné. Respondent s tímto postojem by chtěl pomocí peněz dosáhnout jistoty nejenom pro sebe, ale i pro svou současnou a budoucí rodinu. Stejný postoj projevuje také ve všech oblastech společenského života, v produkci, v marketingu a spotřebě, stejně jako při budování své solventnosti a hromadění viditelného blahobytu. Tento typ osobnosti je naprosto prakticky orientovaný a plně odpovídá stereotypu úspěšných obchodníků a obchodnic. Člověk s vysokou hodnotou na této stupnici bude mít pravděpodobně silnou potřebu předčít druhé v blahobytu.

- Ochotně věnuje čas a prostředky na zajištění budoucího zisku.
- K dosažení budoucích cílů dovedně propojuje zkušenosti z minulosti a současnosti.
- Finanční nebo podnikatelský úspěch používá jako měřítko k posouzení vlastního nasazení.
- Budování svého úspěchu zakládá především na vytrvalosti a cílevědomosti.
- Dlouho a vytrvale pracuje na uspokojení svých potřeb a cílů.
- Své cíle úspěšně plní.
- Věci posuzuje na základě jejich prospěšnosti a ekonomické hodnoty.

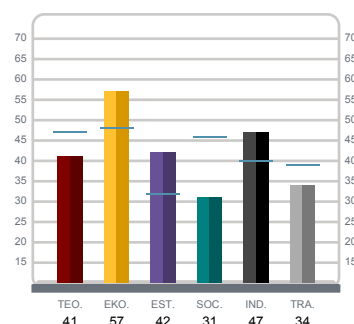




INDIVIDUALISTICKÝ POSTOJ

V popředí zájmů nositele tohoto systému hodnot stojí vliv a moc, nikoli bezpodmínečně diplomatická obratnost. Z výzkumů vyplývá, že osobnosti s vedoucím talentem z nejrůznějších oblastí jsou nositeli vysoké hodnoty na této stupnici. Protože konkurence a boj o přežití hrají všude v lidském soužití svou roli, označují všichni filozofové snahu o získání moci jako nejuniverzálnější a nejzákladnější ze všech motivů. Ve skutečnosti je touha po autoritě, vlivu a osobní moci u některých lidí velmi charakteristická.

- Pro Jiřinu je důležité pokusit se ještě jednou vyřešit věci, které se napoprvé nezdařily.
- Jiřina by chtěla sama rozhodovat o vlastním osudu a svou nezávislost také prokázat.
- Jiřina je názoru, že v těžkých časech si člověk musí vyhrnout rukávy a pustit se do práce.
- Jiřina přebírá odpovědnost za své jednání.
- Jiřina přikládá velký význam situacím, které jí umožňují vzít svůj osud do vlastních rukou a současně kontrolovat osud druhých. Strategie jejího týmu spočívá v tom, co možná nejvíce zredukovat vnější a nekontrolovatelné vlivy na dosahování výsledků.
- Jiřina má rád rozhodné a soutěživé lidi.
- Ve vztazích k ostatním lidem se Jiřina snaží ukázat svou individualitu.
- Jiřina je dychtivá moci prokázat své schopnosti a dosáhnout za ně uznání.
- V případě potřeby se Jiřina nebude ostýchat prosazovat svá práva.

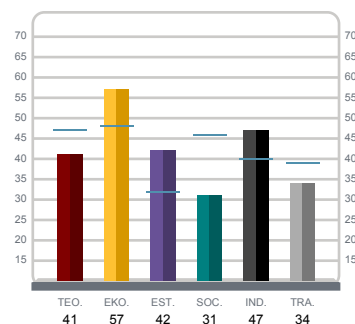




ESTETICKÝ POSTOJ

Vysoká estetická hodnota vyjadřuje zájem o "formu a harmonii". Každá zkušenost je posuzována z hlediska půvabu, symetrie anebo harmonie. Život je vnímán jako sled událostí, z nichž každá by měla být vychutnána. Vysoká hodnota na této stupnici ale nutně neznamená, že dotyčný musí mít zvláštní kreativní nebo umělecké nadání. Tato hodnota poukazuje především na to, že ráda dává událostem svého života určitý styl.

- Darovat nebo dostávat hezké věci působí Jiřina radost.
- její cit pro krásu se v různých případech projevuje s různou intenzitou a nepřipouští žádné zevšeobecnění.
- Možná existuje speciální oblast, která ji velmi zajímá. mohla by například být velmi vnímavá k přírodním krásám řek a hor, a naopak zůstat netečnou k dílům Picassa nebo Rembrandta, anebo naopak.
- Někdy hledá Jiřina krásu ve všem.

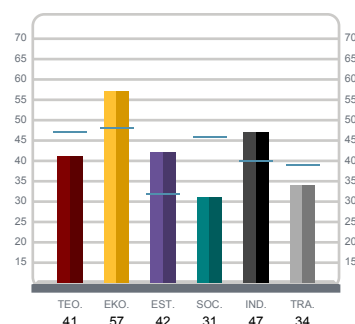




TEORETICKÝ POSTOJ

Hnacím motorem tohoto hodnotového systému je HLEDÁNÍ PRAVDY. Člověk zaujímá kognitivní postoj, pátrá po shodách a rozdílech. Tento postoj nepotřebuje vynášet soudy o kráse a užitečnosti objektů, snaží se jen pozorovat a sledovat. Zájmy teoretického typu jsou empirické, kritické a racionální, a proto je takový jedinec ostatními považován za rozumového člověka. Hlavním smyslem jeho života je shromažďovat vědomosti, dávat jim systém a řád: Vědění pro vědění.

- Pokud o znalosti určitého oboru není právě zájem, nebo pokud tyto znalosti nejsou potřebné k dosažení úspěchu, bude mít Jiřina sklon spoléhat se buď na vlastní intuici, nebo na informace z praxe.
- Jiřina může svá přesvědčení obvykle opřít o konkrétní data.
- V oblastech, o které Jiřina projevuje zvláštní zájem, dokáže efektivně využívat v minulosti získané poznatky k řešení aktuálních problémů.
- její touha získávat hlubší poznatky se silně odvíjí od konkrétní potřeby v dané situaci.
- Jestliže má o téma skutečný zájem, nebo vyžaduje-li úspěch v určitém oboru uplatnění speciálních znalostí, Jiřina si všechny potřebné poznatky osvojí.
- její spokojenost pracovní činností se zvyšuje, klade-li určitý úkol vysoké nároky na jeho její znalosti.
- Má v sobě potenciál stát se expertem v oboru, který si zvolila.

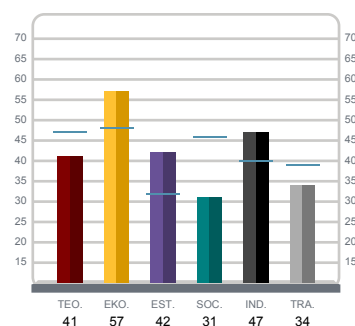




TRADIČNÍ POSTOJ

Nejvyšší zájem v rámci této stupnice hodnot lze charakterizovat jako "Jednotu", "Řád" a "Vědomí tradice". Lidé s vysokou hodnotou na této stupnici se snaží určitým stylem a životním systémem dosáhnout vnitřní stability. Tento systém je vnímán jako konzervativní postoj nebo uznávání typu autority založené na definovaných pravidlech, dohodách a životních zásadách.

- Nejraději by zavedla svá vlastní pravidla, aby se mohla lépe řídit vlastní intuicí, určující její jednání.
- Jiřina se nenechá omezovat tradicemi.
- V interpretaci ostatních systémů a tradic si Jiřina nechává volný prostor. Pečlivě zvažuje, které z nich převzít a které ne.
- Tento speciální postoj hraje v životě Jiřina ve vztahu k ostatním pěti oblastem spíše podřadnou roli.
- Ovlivnit Jiřina může být složité, nepřipouští totiž žádný systém nebo filozofii, která by mohla platit jako společný rámeček.
- Jiřina nemá žádný problém pokaždé znovu a nově definovat svůj hodnotový systém.
- Hodnotový systém Jiřina nabízí široký prostor.

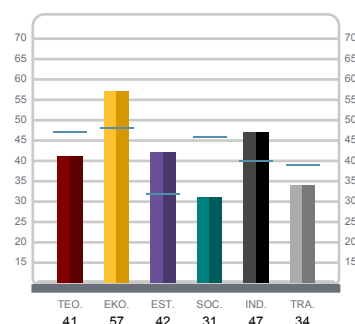




SOCIÁLNÍ POSTOJ

Respondenti, kteří dosáhli vysoké hodnoty na této stupnici, jsou nositeli hluboké lásky k druhým. Osobnost se sociálním cítěním velmi vysoko hodnotí ostatní lidi a chová se k nim proto přátelsky, soucitně a nezištně. Má sklon posuzovat teoretický, ekonomický a estetický postoj jako chladné a nelidské. Také ve speciálním srovnání s individualistickým postojem považuje sociálně založený člověk lásku k bližnímu a podporování druhých za jediné vhodnou formu mezilidských vztahů. Z výzkumů zaměřených na tuto hodnotovou stupnici vyplývá, že ve své nejčistší formě je sociální zájem nezištný.

- Obvykle se nenechá využívat druhými.
- Jiřina je rozpolcená a nemůže se rozhodnout tam, kde by její pomoc pro druhé mohla být na úkor vlastní osoby.
- Rozhoduje se energicky a nenechává se ovlivnit nepříznivými okolnostmi.
- Jiřina je ochotna pomoci druhým, pokud sami na splnění svých cílů co možná nejušlostněji pracují.
- Tento zvláštní postoj hraje v životě Jiřina ve vztahu k ostatním pěti oblastem spíše druhořadou roli.
- Věří, že každý člověk může pracovat tvrdě a vytrvale, a řídí se proto zásadou, že k výsledkům se člověk musí sám propracovat, nikoli si je nechat darovat.





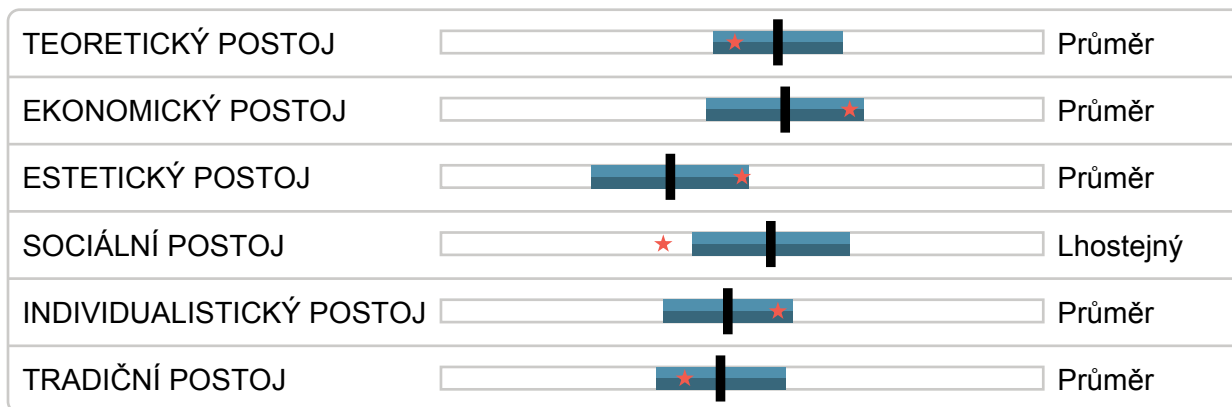
POSTOJE, NORMY A SROVNÁNÍ

Člověk stále slyší výroky jako: "Různé typy lidí - různé představy hodnot" , "Každému to jeho" a "Každý jedná podle svých vlastních přesvědčení". Pokud jste obklopeni lidmi, kteří zastupují podobné názory jako vy, stanete se součástí skupiny. Pokud se ale nacházíte v prostředí osob, jejichž názory se zásadním způsobem od vašich liší, mohli byste být vnímáni jako někdo, kdo plave proti proudu. Tyto rozdíly mohou vyvolávat stres a konflikty. Jestliže jste s takovou situací konfrontováni, můžete:

- Změnit situaci.
- Změnit váš náhled na věc.
- Z této situace vystoupit.
- Se situací se vyrovnat a zvládnout ji.

Tato část zprávy poukazuje na oblasti, ve kterých se svými postoji ležíte pravděpodobně mimo průměr. Čím více se vaše pozice vzdaluje od průměru v horním pásmu, tím více si budou lidé všimát vašich preferencí v tomto speciálním postoji. Čím vzdálenější je vaše pozice od průměru v dolním pásmu, tím více lidí budete vy v souvislosti s tímto systémem hodnot považovat za lhostejné a možná i za negativní. Pásmo v každém postojovém poli představuje 68 % obyvatelstva či skóre, ležící v rámci standardní odchylky směrem nahoru nebo dolů od průměrné normy.

POZICE VZHLEDEM K PRŮMĚRNÉ NORMĚ - Norm 2012



- 68 Procent obyvatelstva - Průměrná norma - Vaše pozice

Průměr - v rámci standardní odchylky od průměrné normy.
Silně výrazný - dvě standardní odchylky nad průměrnou normou.
Neutrální - dvě standardní odchylky pod průměrnou normou.
Extrémní - tři standardní odchylky od průměrné normy.



POSTOJE, NORMY A SROVNÁNÍ

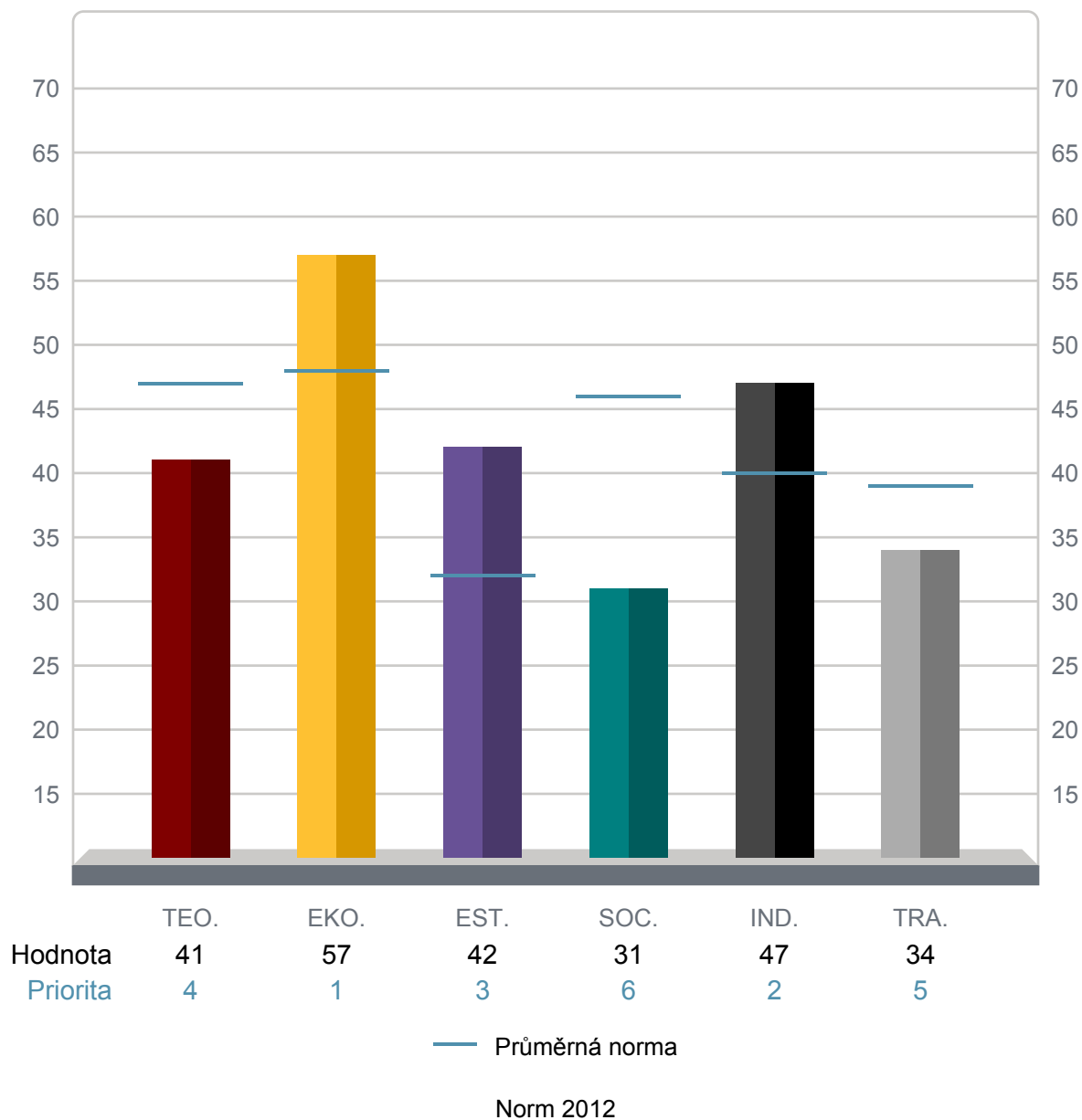
Oblasti, ve kterých vás rozhodné názory druhých mohou frustrovat, protože nesdílíte jejich nadšení:

- Vaše sebevědomí vede k tomu, že se necítíte dobře v prostředí lidí, kteří se vám neustále snaží nějak pomoci, nebo se k vám chovat mile.



GRAF: MOTIVACE

9-12-2013





MOTIVATORS WHEEL™

9-12-2013

